

講義名	*流通概論		
科目区分	学部専門基礎 必修		
担当教員	村尾 俊一		
開講期・曜日・時限	後期 月曜日 4時限	授業形態	
	2018年度 人間社会学部 人間健康学科 スポーツ健康コース / 2018年度 人間社会学部 人間健康学科 健康マネジメントコース / 2018年度 人間社会学部 人間健康学科 / 2018年度 人間社会学部 観光学科 ホテル・ブライダルコース / 2018年度 人間社会学部 観光学科 観光事業コース / 2018年度 人間社会学部 観光学科 /		
履修開始年次	1年生	単位数	2
		備考	

主題と概要
<p>当科目は、全学必修科目である「流通科学入門」と一体となった講義です。「流通科学入門」において流通・マーケティングの問題に気づいていただき、それを学部専門科目においてどのように深く学ぶことが出来るのか、その橋渡しとなるのが本講義です。身近な事例を深く知ることを通じて、流通・マーケティングに関する事象や課題について理解するための基礎的概念を学びます。当科目を履修して流通・マーケティングに対する関心を高めた受講者が、さらに高度な知識や分析能力を身につける専門課程の各科目を学ぶための基盤づくりとなります。</p>

到達目標
<p>流通・マーケティング論に関する基礎的な専門用語の理解を身につける。</p>

提出課題
<p>中間試験と期末試験を実施します。</p>

課題（レポートや小テスト等）に対するフィードバック
<p>通常授業では、課題や小テストなどを、理解を深めるために実施します。</p>

評価の基準
<p>中間試験 30% 期末試験 70%</p>

履修にあたっての注意・助言他
<p>当科目は、「流通科学入門」と一体となった講義です。したがって、すでに「流通科学入門」を履修する（もしくは、この二つの講義を同期に受講する）ことが前提となった講義内容であることを留意ください。 履修登録自体は、「流通科学入門」を修得していなくても可能です。</p>

教科書
<p>.使用しない。</p>

プリント資料及び参考文献
<p>毎回の講義において、事前に読むべき資料があります（「流通科学入門」と同じ資料です）。各自でダウンロードし、予習したうえで講義に臨んでください。</p>

授業計画
<ol style="list-style-type: none"> 1. 目の前に広がる流通の世界 2. 商店街と大型店 3. コンビニとドラッグ・ストア 4. 小売業で活躍する人材 5. 店頭での顧客との価値共創 6. 実店舗とバーチャル店舗 7. 中間試験 8. フラント 9. 流通とマーケティング 10. ITの発展と流通・マーケティング 11. インターネットのコミュニティ 12. グローバルとローカル 13. ソーシャル・マーケティング 14. まちづくりと商業 15. まちを歩いてみよう

授業形態（アクティブ・ラーニング）
<p>ア：PBL（課題解決型学習）</p> <p>イ：反転授業（知識習得の要素を授業外に済ませ、知識確認等の要素を教室で行う授業形態）</p> <p>ウ：ディスカッション、ディベート</p> <p>○ エ：グループワーク</p> <p>オ：プレゼンテーション</p> <p>カ：実習、フィールドワーク</p>

準備学修（予習・復習等）の具体的な内容及びそれに必要な時間
<p>* 各回の講義資料「のそいでみよう流通の世界」の予習：各1時間×14回=14時間 * 各回の講義内容の復習：各30分×15回=7時間30分 * 中間レポートの作成：4時間 * 期末レポートの準備：4時間30分</p> <p>合計 30時間</p>

双方向授業の実施及びICTの活用に関する記述
<p>なし</p>

実務経験の有無及び活用
<p>実務経験あり。世界のマーケティングコミュニケーション企業IPPの主要会社J.ウォルター・トンプソン社（現ワンダーマントンプソン）において、30年以上営業部門とクリエイティブ部門の業務経験があります。広告、広報、戦略、クリエイティブ、イベント、プロモーション等の実務経験を、授業に活用します。</p>

備考