講義名	消費者行動特論				授業形態		その他					
	開講期・曜日・時限 後期 火曜日 4 時限 4 時限						60 24 17 5	5じて資料を配付します。 4				
担当教員							参考文献 ※新しい消費者行動。, 清水聴 著,千倉書房 『消費者行動のニュー・ディレクションズ。, 阿部周造 編著、関西学院大学出版会 『心脳マーケティング』, ジェラルド・ザルトマッ, ダイヤモンド社 『消費者行動論・マーケティングとブランド構築への応用。, 青木草弘ら著,有斐閣					
				,								
題と概要	 	17845 AMORTO	T+747851 T115++	明明 ホナナナ し本切れる	かけずけの場切を高齢し	540 Set # 1 7 #	授業計画					
本講義では、配1 らいます.受講者	付資料を用いて消費者行動論で重要な理論を解説します。レガシ- 者個々の研究テーマと関連させて学び、理論の理解を深めます。	ーな埋繭から光端のアフロー	-ナまで解説していきより。	同題の立て方と週切なす	美証手法の選択を意識し	ノなから繭又を読んでも						
							講義の3	消費を行動とは何か(全講義の概認) 体象をおい、この財産の制度措施をについて説明する。 動きとマーケティングのつながりについて基本的に開解す 消費者行動の変化と消費者を取り巻く環境 消費者の動を後化など、消費者と一スと消費者を取り 消費者の情報処理・ の場合を表する。 対象を表する。 、 対象を表する。 、 対象を表する。 対象を表する。 対象を表する。 対象を表する。 対象を表する。 対象を表する。 対象を表する。 対象を表する。 対象を表する。 はるを表する。 はるを、	-7			
							消算者(第3回 定事の6	f動とマーケティンクのつなかりについて基本的に埋解す 消費者行動の変化と消費者を取り巻く環境 3枚4か消費の名様4かだ。消費者ニープと消費者を取り	る。 巻く環境の恋化を学ぶ			
							第4回	r部ルド河東の夕後になる、河東省ニー人と河東省を取り 河湾者の情報処理 Bシステムとして消費者を捉え、消費者の認知的な情報処	さく根境の支化を子が。 .理メカニズムを理解する。			
							情報処理システムとして消費者を設え、消費者の認知的な情報処理メカニズムを理解する。 第5回 調費者の職業理処式と比に、消費者の情報処理の多様性を理解する。 第6 部 消費をの分析に 1					
												第 7回 / 洞質の分析 プループで調査 (イングビュー、アンケート、観察等)を設計し、実際に調査を行う。
達目標								情報原理の動機としての問題認識、消費者が動機づけられるメカニズムについて学ぶ。 第10回 消費者の他元ンが回				
1. 消費者行動論の基本モデルや概念が説明できる。 2. 自分や他人の消費者制効の限定を理解する。 3. 自分の間が破を見つた。目の研究に役立てられる知識を習得する。												
3.目分の関心領域を見つけ、目分の研究に役立てられる知識を習得する。							消費者の感覚や感化・消費者行動のつながりを解説する。 第12回 消費者の分析・消費者の分析・					
							第13回	(一) ティングリリーデー法(ニューロマークティング , 11 消費者の個人特性 1個 美華田日本的的影響車用が消費者行動に及ばす影響に	テータリイエンスの応用)について解説			
							第14回	の 同 ・ の に の 相 の 相 の 相 の 相 の 相 の に る に る 。 に る に る に る に る に る に る に る に る に る に る に る に る に る に る に る に る 。 に る 。 に る 。 に る 。 に る 。 に る 。 に る 。 に る 。 に る 。 に る 。 に る 。 に る 。 に る 。 る に る 。 る に る 。 に る 。 に る 。 。 に る 。 る 。 る 。 る 。 る 。 る 。 る 。 る 。 る 。 。 る 。 。 る 。 る 。 る 。 る 。 る 。 る 。 。 。 。 。 。 。 。 。 。 。 。 。	ついて理解する。			
,							消費者の感覚や関係と消費者行動のうながりを解説する。 第12回 消費者の分析 次世代マーケティングリサー手法(ニューロマーケティング・データサイエンスの応用)について解説 第13回 消費者の個人発生限と外的影響を要因が消費者行動に及ぼす影響について学ぶ。 第14回 消費者側の担任作用 第15回 消費者側の担任作用 第15回 消費者側の担任作用 第15回 消費がは、アンツドエクイティ 第15回 消費が埋きアンツドエクイティ 第17回 加速の考え方と激走方法について 議案が関い返して無理がある。					
							第15回 まとめ 調義で取り扱った重要な概念と特組みを確認し、講義を体の体系的な理解を深める。					
出課題												
講義内課題、中間	間レポート課題、期末レポート課題を課します。						615 MK 117 6	*/¬				
							安美形	(アクティブ・ラーニング)ア: PBL(課題解決型学習)		イ:反転授業(知識習得の要素を授業外に済ませ、知識確認等の要素を教室で行う授業所	T/ 685 \	
							\vdash	ア: PBL (課題解決型字首) ウ:ディスカッション、ディベート		1:反転授業(知識首件の要素を授業外に済ませ、知識嫌認寺の要素を教室で行う授業が エ:グループワーク	1788)	
								オ:ブレゼンテーション		カ: 実習、フィールドワーク		
								キ:その他(AL型であるけども、以上の項目のいずれ	にも該当しない場合)			
							準備学値	修(予習・復習等)の具体的な内容及びそれに	必要な時間			
							日頃から新聞やニュースで取り上げられる消費者行動に関する話題に興味を持ち、わからない言葉は調べて下さい。参考図書や関心のある関連書籍に目を通して下さい。					
	トや小テスト等)に対するフィードバックの方法フィードバックを行います。						【子習】次回で取り扱うテーマについて情報収集し、独合れた課題について実施すること 【復習】放付資料と議務内容を参写に、自りの言葉で展開の音を懸すること					
Maxis Cayastis	21 1/10/Gijvid.5.							予習・復習に4時間の学修を確保し、授業では主体的に学.				
							卒業認定・学位授与の方針と当該授業科目の関連					
呼価の基準									「ることができる、論理的思考力を持った人材	育成」に資することを念頭において講義を構成しています。		
	 % 期末レポート課題50%(ワードでRvuka Portalに提出)で	評価します。										
単位修得には、証	%、期末レポート課題50%(ワードでRyuka Portalに提出)で記 講義内課題、期末レポート課題の提出が必須となります。 提示は、授業とRyuka Portalで行います。必ず確認し、期限内に記	提出してください。										
レアート課題の表示は、授業とKyuka Portalで行います。必ず確認し、期限内に提出してください。 出席を前提とします。												
Min 0 0730€ € 0 0 × 7 8												
修にあたって	ての注意・助言他						- >					
事的に渡された配付物で予留をし、課題を実施した上で授業に参加してください。 講義内での発売、ブループおよび個人で免表など講義への積極的な参加に対し、加点をします。							双万回?	受業の実施及びICTの活用に関する記述				
MAXIN CORE.	. フループのよび個人での元代をこの式への根壁によるが同じ方し、	Mime Ox 9.										
							宝黎奴[倹の有無及び活用				
							人 4万宗主号	A TOWNS O FILIT				
科書												
.使用しない.												
				İ	 		備考					
考図書							C. But					
JMH		1		1								
		1		1	 							
		+		1	 							