

講義名	広告論（経営学科）			授業形態	
担当教員	荻野 祥太	開講期・曜日・時限	後期 水曜日 2 時限		
		単位数	2	履修開始年次	3 年生
				ナンバリング・コード	
主題と概要					
広告活動は、マーケティングの4Pにおけるプロモーション活動の1つです。その広告について、本講義では広告に関する基礎的な知識の習得にとどまらず、最新の事例を用いながら“企業・ブランド”・消費者”のそれぞれの視点に立って、マーケティングと消費者心理の両側面から広告への理解を深めていきます。					
到達目標					
(1) 広告の基本的な考え方を身につける。 (2) 広告の基本要素を理解する。 (3) 現実の企業における広告が理解できる。					
提出課題					
授業内容に関するリアクションペーパーの提出 中間レポートの提出					
課題（レポートや小テスト等）に対するフィードバックの方法					
リアクションペーパーや中間レポートについては、講義中にフィードバックを行います。					
評価の基準					
中間レポート・リアクションペーパー：約50% 期末試験もしくは期末レポート：約50%					
履修にあたっての注意・助言他					
講義中の入退室や私語等の講義に関係のない行為は控えてください。					
教科書					
.使用しない。					
参考図書					
.わかりやすいマーケティング・コミュニケーションと広告（第2版）.	石崎 徹	八千代出版	2700	9784842917382	
.現代広告論.	岸 志津江・田中 洋・嶋村 和恵	有斐閣アルマ	2400	9784641220799	
.広告心理.	仁科 貞文・田中 洋・丸岡 吉人	電通	2000	9784885531934	

その他		
授業計画		
1. オリエンテーション・広告とは何か 2. 広告とマーケティング 3. 広告とメディアの関係性（マスメディアを中心に） 4. 広告とメディアの関係性（Webメディアを中心に） 5. 広告とブランド・コミュニケーション 6. 広告効果と心理的プロセス 7. 広告効果と心理的プロセス 8. 広告媒体の心理 9. 広告表現の心理 10. グローバル広告戦略 11. 広告規制 12. 広告戦略の立案 13. ソーシャル・マーケティングと広告 14. 新しいコミュニケーション 15. これからの広告・まとめ		
授業形態（アクティブ・ラーニング）		
ア：PBL（課題解決型学習）		イ：反転授業（知識習得の要素を授業外に済ませ、知識確認等の要素を教室で行う授業形態）
ウ：ディスカッション、ディベート		エ：グループワーク
オ：プレゼンテーション		カ：実習、フィールドワーク
キ：その他（A L 型であるけども、以上の項目のいずれにも該当しない場合）		
準備学修（予習・復習等）の具体的な内容及びそれに必要な時間		
予習：2時間 ・次週のテーマに関して、キーワードについてあらかじめ調べておく 復習：2時間 ・学んだ内容についてキーワードを説明できるようにする ・学んだ内容にあてはまる事例を探してくる		
卒業認定・学位授与の方針と当該授業科目の関連		
経営学科のディプロマ・ポリシーにおける「各業界の動向や問題点を理解するための基礎知識を身につけ、これをもとに、企業マネジメントに関する問題探索、課題提案ができる」という能力に寄与する。		
双方向授業の実施及びICTの活用に関する記述		
実務経験の有無及び活用		
実務経験あり（当科目には関連なし）		
備考		