

講義名	E - ビジネス			授業形態	
担当教員	三浦 玉緒	開講期・曜日・時限	前期 水曜日 3 時限		
		単位数	2	履修開始年次	3 年生

#### 主題と概要

E - ビジネスは、今後さらに進化することが予想されており、殆どすべての商業に影響を与えたとされています。今後も、デジタル革命は、社会や世界経済により大きな影響を与えたと考えられます。新しいビジネス、市場の創造が期待される一方、進化し続ける情報技術の発展に伴い社会的なリスクにも対応が求められています。E - ビジネスを形成する技術、ビジネス、社会の観点から E - ビジネスを捉え、E - ビジネスを理解するための様々な仕組みを学びます。また、パソコンよりもスマートフォン、タブレットなどのモバイル機器からインターネットにアクセスするユーザーのほうが多いことから、モバイル E - ビジネスにも注目します。

#### 到達目標

E - ビジネスを理解する基礎的な知識を身につける  
E - ビジネスの事例の課題と対策について、様々な仕組みを用いて説明することができる

#### 提出課題

中間、期末ともに Respon などによる課題提出を課します（中間、期末ともにレポート課題に変更する場合があります）。  
各回の講義においても、Respon などによる課題に対し、解答頂きます。

#### 課題（レポートや小テスト等）に対するフィードバックの方法

各回の課題については、講義内で教員からフィードバックを行います。

#### 評価の基準

各回課題 30%、中間課題 30%、期末課題 40%。  
中間、期末課題の提出は、単位取得の必須条件とします。  
3分の1以上欠席した場合は、課題の提出は受理されません。

#### 履修にあたっての注意・助言他

経営戦略、マーケティングの基礎的な科目を履修していることが望ましい。日頃から新聞やニュースで取り上げられる E - ビジネスに関する話題に興味を持ち、わからない言葉は調べ、授業の内容に関連付けて理解することを心がけてください。状況次第で、授業の内容や順番を変更することがあります。

#### 教科書

. 使用しない。				
----------	--	--	--	--

#### 参考図書

. e ビジネスの教科書。	編者 博	創成者		9784794425683
. 世界最先端のマーケティング。	奥谷 孝司、岩井 琢磨	日経BP社		9784822255589

その他
-----

#### 授業計画

1. E - ビジネスの概要
  2. E - ビジネスのビジネスモデルとコンセプト
  3. E - ビジネスを支える技術
  4. E - ビジネスのサイトを構築する
  5. E - ビジネスのセキュリティと支払いシステム
  6. E - ビジネスのマーケティングと広告
  7. D2C（単品リピーター通販）のWeb広告（外部講師招聘予定）
  8. ソーシャル、モバイル、ローカルマーケティング
  9. E - ビジネスの倫理的、社会的、政治的問題
  10. オンラインの小売りとサービス
  11. オンラインコンテンツとメディア
  12. ソーシャルネットワーク、オークション、ポータル
  13. B2BのE - ビジネス サプライチェーンマネジメントと協業
  14. ケーススタディ（GAFAsのケース前半）
  15. ケーススタディ（GAFAsのケース後半）
- 状況によって、順番および内容を変更することがあります。

#### 授業形態（アクティブ・ラーニング）

A：PBL（課題解決型学習）	I：反転授業（知識習得の要素を授業外に済ませ、知識確認等の要素を教室で行う授業形態）
U：ディスカッション、ディベート	E：グループワーク
O：プレゼンテーション	C：実習、フィールドワーク
K：その他（A・L型であるけども、以上の項目のいずれにも該当しない場合）	

#### 準備学習（予習・復習等）の具体的な内容及びそれに必要な時間

資料は、事前にPDFファイルでシステムにアップロードする予定ですので、各自でダウンロードし、次回のテーマについて予習してください。  
復習を行い、各課題に備えてください。  
各回の予習・復習に4時間の学修を確保してください。

#### 卒業認定・学位授与の方針と当該授業科目の関連

将来、自身が関わるかもしれない E - ビジネスについて、主体的に考え、参加し、協議できるように、E - ビジネスの現象を捉えるだけでなく、課題と対策について論理的に説明するための知識を身につけることを目指した授業内容です。

#### 双方向授業の実施及びICTの活用に関する記述

資料は、PDFファイルでシステムにアップロードする予定で、講義後は、課題準備を各自で確認し、課題は所定の方法で科目を守って提出してください。  
各回の課題、中間課題、期末課題は、Respon などで行います。  
各回の課題では、状況によってディスカッション頂く場合があります。

#### 実務経験の有無及び活用

製造業において、B2Bビジネスに関わる実務経験があります。企業における実務の実態を踏まえつつ、授業を進めます。

#### 備考

状況によりシラバス修正の可能性がります。